

世界健身股份有限公司 2025年第二季度法人說明會

2025年9月30日



2Q25經營成果



2Q 2025 營運成果摘要



營業收入

NT\$ **27.1**億

+5.5% QoQ +10.0% YoY

營業利益

NT\$ 1.43 億

+51.2% QoQ -19.1% YoY

營業毛利

NT\$ 4.3 億

+7.4% QoQ -0.5% YoY

營業利益率

5.3 %

+1.6 ppts QoQ -1.9 ppts YoY

毛利率

15.8 %

+0.3 ppts QoQ -1.7 ppts YoY

稅後淨利

NT\$ 0.80 億

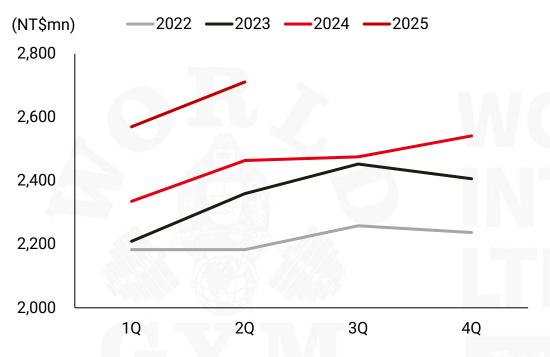
EPS NT\$ 0.73



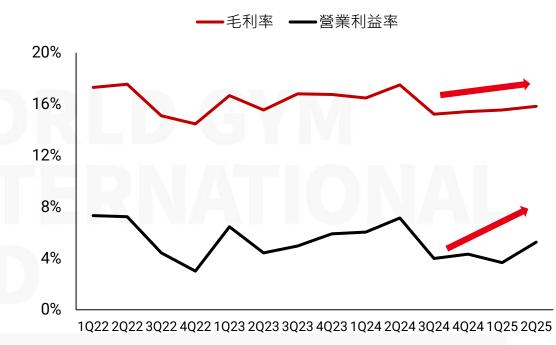
維持強勁成長動能,獲利率持續改善

THE STATE OF THE PARTY OF THE P

世界健身季營收趨勢



世界健身季營業利益率趨勢



- 自從COVID之後,年營收持續呈現正成長,2025年8月單月營收9.4億創歷史新高。1-8月累計營收 也較去年同期成長11%,即使營收規模已達第二大競爭對手的兩倍
- 二季度毛利率持續改善,加上費用控管得宜,使得營業利益與營業利益率相較一季度都大幅改善



1H 2025 現金流量表 - 強勁營運現金收入

NT\$mn	1H25	1H24	
期初現金	570	424	
營運活動之現金流量	1,438	1,087	
資本支出	(692)	(500)	
投資與其他	(63)	99	
籌資活動現金流量	The La (433)	itness Brand in Taigg n	
期末現金	820	1,199	



1H 2025 資產負債表摘要



NT\$mn	1H25	%	1H24	%
流動資產	1,828	10%	2,068	12%
現金及約當現金	820	4%	1,199	7%
非流動資產	16,833	90%	15,461	88%
資產總額	18,661	100%	17,529	100%
流動負債	5,946	32%	5,019	29%
非流動負債	9,915	53%	9,126	52%
負債總額	15,861	85%	14,145	81%
權益總額	2,800	15%	3,384	19%



正向的營運趨勢



近期加速的營收成長趨勢

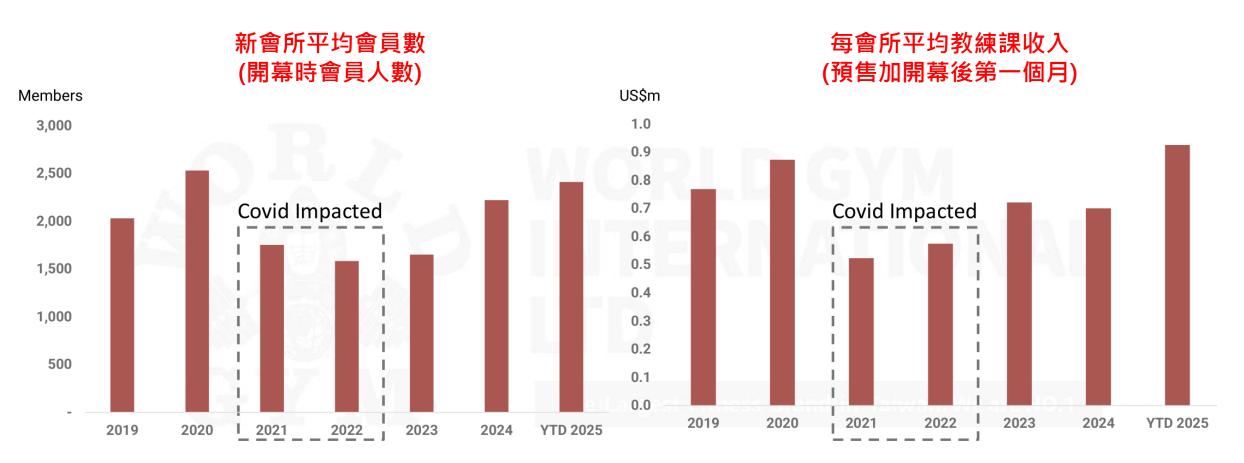






新會所會員數與教練課程趨勢



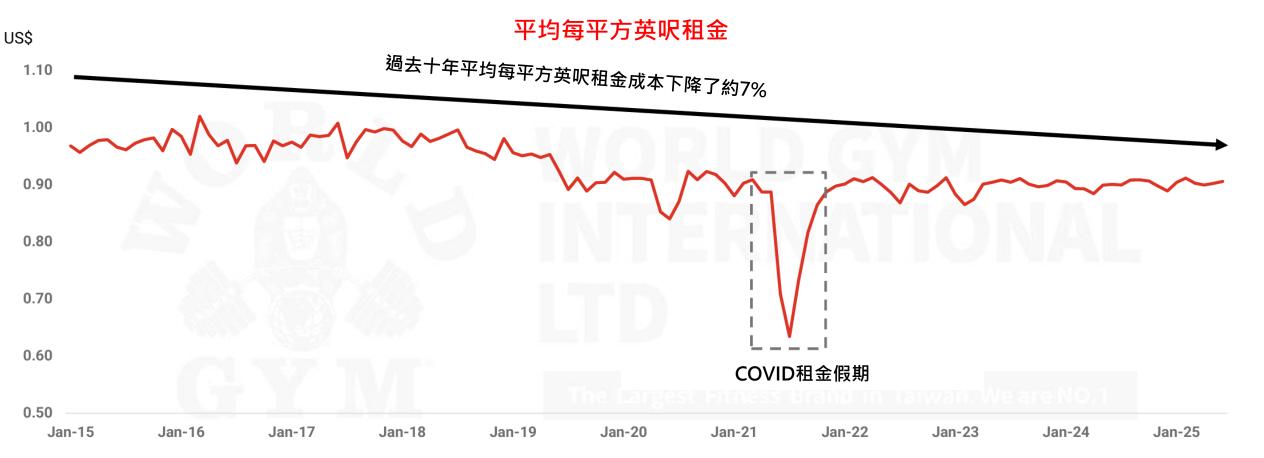


新會所會員數與教練課收入在COVID後有受到影響,但隨著新會所開幕會員恢復到COVID前水準教練課收入與新會所會員數也持續明顯地改善

Note: Excludes JV, Fitzone and Deep Breathing clubs. FX rate 29.50 NTD:USD







世界健身是房東眼中理想的租客,讓世界健身能在新會所上取得非常有吸引力的租約條件,並能每年持續改善。







- 自從COVID高峰,成熟會所 (開幕四年以上) 的會員流失率便持續下降,而現在已經與COVID前的趨勢與水準相符合了
- 再加上新增會員的上揚趨勢,成熟會所的平均會員人數也開始回歸到成長的趨勢

世界健身相較於同業評價受到低估

smart

當世界健身已經成為全球健身房產業領導者之一,公司也進入了新的成長階段,展現出擴張市值與評價的巨大潛力

公司名	planet fitness	fit	Life TIME	PONENTIAL	the gym group	GY M
總會員數 (K)	19,700	4,839	1,500	813	891	900
總會所數	2,722	1,743	175	6,265	245	271
過去12個月營收 (US\$mn)	1,129	1,046	2,730	318	283	364 (3)
市值 (US\$mn)	9,521	2,278	6,352	381	387	285
非會費收入佔總營收比重 (%)	<10% (4)	n/a	27% (5)	n/a	5% (6)	49% (7)
EV/ 過去12個月 EBITDA	21.7x	8.1x	11.6x	7.0x	7.6x	4.5x (3)

Sources: Company filings, public market data from CapIQ as at 22 July 2025

⁽¹⁾ Number of members, number of clubs and non-membership revenue % total is calculated as of Q1 2025, except for The Gym Group which is as of Dec 2024.

⁽²⁾ Number of members and clubs are systemwide counts

⁽³⁾ World Gym figures are based on LTM Q2 2025 cash revenue and EBITDA figure, see description later in the document

⁽⁴⁾ Based on corporate owned gyms and includes annual fees, enrollment fees and retail sales

⁽⁵⁾ Includes personal training, aquatics, kids' programs, retail sales and other members services

⁽⁶⁾ Includes rental income from personal trainers and auxiliary revenue (vending machines, retail, advertising)

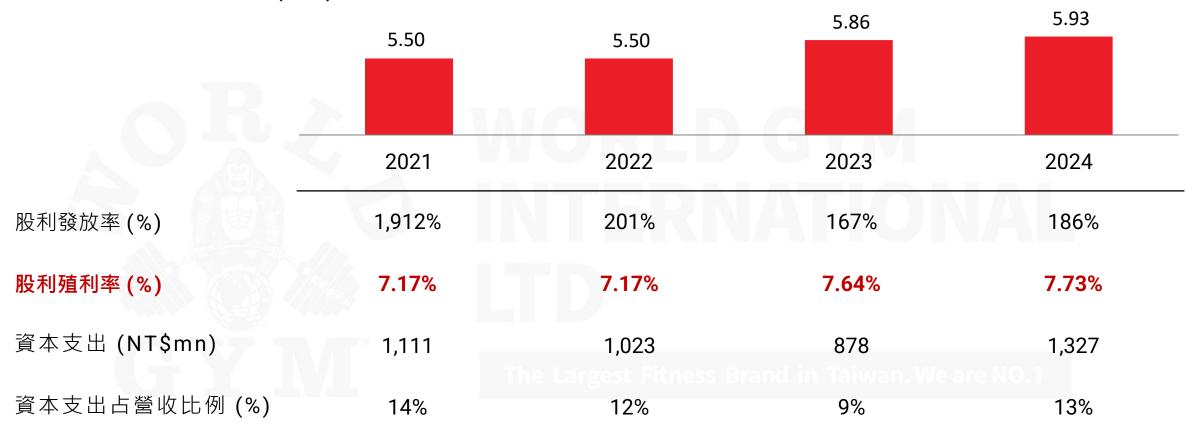
⁽⁷⁾ Consists of personal training, net of refunds



持續維持高股利政策

HARDER STREET STREET STREET WORLD GYM

世界健身年度每股現金股利 (NT\$)



^{1. 2024}年殖利率使用世界健身 2025 年 9 月 16 日收盤之市值計算。

^{2. 2025}年期中股利每股NT\$0.907



與其他內需股相比更為傑出的殖利率



台灣健身及內需類股殖利率比較

公司	市值 2025/9/16		殖利率	
	US\$mn	2022	2023	2024
世界健身	274	7.2%	7.6%	7.7%
柏文	407	1.0%	1.3%	2.7%
台灣健身類股中位數		4.1%	4.5%	5.2%
中華電信	34,003	3.5%	3.6%	3.6%
台灣大哥大	10,536	4.0%	4.0%	4.2%
遠傳電信	10,120	3.8%	3.8%	3.8%
統一超商	8,502	3.6%	3.7%	3.9%
寶雅	1,560	5.2%	5.0%	4.9%
全家便利商店	1,402	3.4%	3.6%	3.5%
八方雲集	436	3.8%	3.0%	3.2%
瓦城	262	1.3%	5.5%	-
台灣內需類股中位數		3.7%	3.7%	3.8%

資料來源:彭博社



-分鐘認識世界健身





台灣最大連鎖健身房 2001 成立

2024 上市 營收為第二大競爭對手的近2倍

營收佔比 (2024)



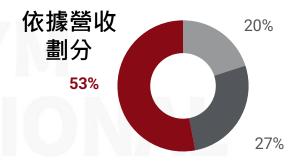
財務績效表現

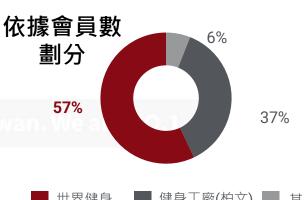
(NT\$mn) 7,834 ^{8,863} ^{9,428} ^{9,817} 9,465 8,159 6,352 5,076 32 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024

> ■稅後淨利 ■營收

註: 1. 受 COVID 衝擊

台灣健身房市佔率(2024)

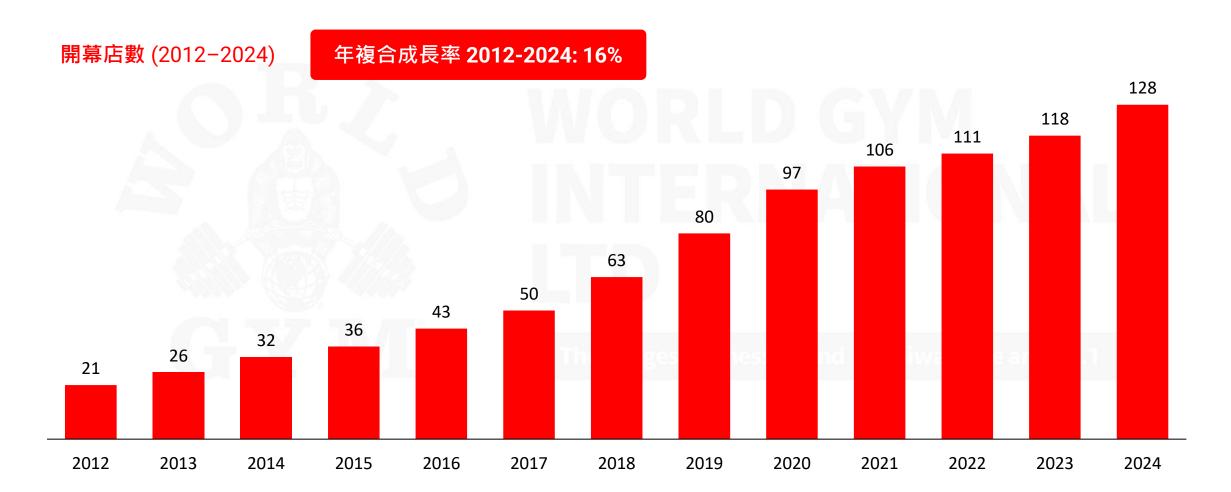




健身工廠(柏文) 其他







We RLD GYM | STOCK SYMBOL 2762



台灣的健身房市場的潛在機會



人口數	2030 年健身 會員滲透率	潛在市場規模1	目前 WG / 健 工會所數:
390 萬	~11.0%	~60 間會所	20/11

台中、彰化、南投

人口數	2030 年健身 會員滲透率	潛在市場規模1	目前 WG / 健 工會所數:
460 萬	~12.0%	~75 間會所	25/15

雲林、嘉義、台南2

人口數	2030 年健身 會員滲透率	潛在市場規模1	目前 WG / 健 工會所數:
360 萬	~10.0%	~45 間會所	18/12

資料來源:內政部、公司網站、市調機構。2030年渗透率為公司估計,未來將根據狀況更新調整。 註: 1. 包括World Gym系列與 Express 系列,假設每個俱樂部約有5,000名會員。2.包括澎湖和金門。



人口數	2030 年健身 會員滲透率	潛在市場規模1	目前 WG / 健 工會所數:
700 萬	~19.0%	~140 間會所	52/22

宜蘭、花蓮、台東

人口數	2030 年健身 會員滲透率	潛在市場規模1	目前 WG / 健 工會所數:
100 萬	~8.0%	~10 間會所	4/1

高雄、屏東

人口數	2030 年健身 會員滲透率	潛在市場規模 ¹	目前 WG / 健 工會所數:
360 萬	~13.0%	~60 間會所	17/16

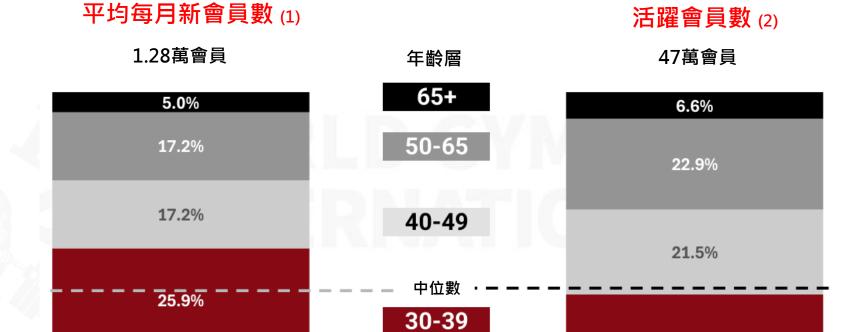
有利的人口結構趨勢

27.3%

21.1%

0.6%

新會員基礎傾向較年輕的 人口族群,而常來會所的 活躍會員則較年長且可支 配所得較高



18-29

<18

33.3%

1.5%

(2) 2025年7月

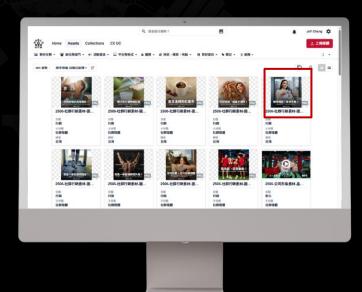
⁽¹⁾ 月平均資料為2024年12月到2025年7月

新的行銷平台與分眾服務以拓展觸及族群



大學生族群-使用 DAM 系統接觸年輕族群

College Age – DAM platform engagement with younger demographic





職場人士-

透過 Epype 或銷售連結完成線上入會

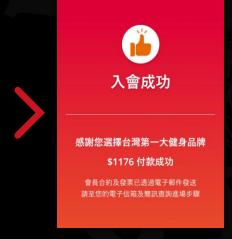
Professionals – Online enrollment via Epype or sales-provided link

家庭族群-增設恢復區

Families -Opening Recovery Areas



















設施包含:冰浴池、三溫暖、紅光 療程、氣壓及氧療設備

Cold Plunge, Sauna, Red Light, Compression and Oxygen
Treatments

中高齡與退休族群-延緩老化健康方案

Middle Aged and Retired - Longevity Programs

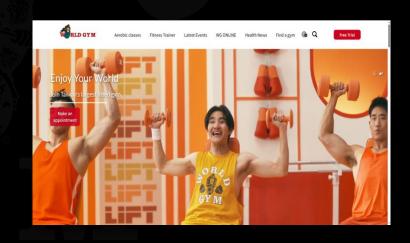
血液検測&分析報告 We Was to the Market Mar

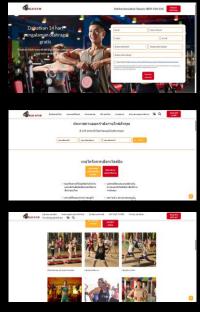
國際會員-

全新網站多語言介面



International - New Website Multi-language Interface





未來展店規劃與展望



台灣 - 250 家新據點

直營 **500**



亞洲 – 250 家新據點 (泰國 – 100 家新據點)

2,000 加盟

泰國為海外直營會所的最佳起點







<u>紮實的人口基數</u> 與成長潛力

泰國人口超過七千萬排全 球**20**名,且曼谷都會區 人口持續增長



強勁的經濟 與消費增長力道

GDP在未來數年預期保持 強勁增長,人均可支配所 得足以支持健身消費

市場競爭提供良好的切入點

既有競爭者收取高額月費, 使得世界健身的價格具有 競爭優勢

低廉的建置成本提供 有利的獲利基礎

會所建置成本約比台灣 低三成,可降低投資金 額提升獲利

持續擴張與獲利優化以提升長期股東報酬

持續展店



直營與特許加盟雙向並 進擴大營運基數,滿足 強勁的市場需求

優化場館獲利



透過精簡與成本控管計 畫持續優化現有場館的 獲利表現

提升長期股東回報



台灣市場的強勁表現、新會所的 出色業績、以及國際市場的拓展, 將持續提升長期股東回報

